

**Firma:** Toman GmbH

**Standort:** Wolfratshausen

**Über uns:** Wir sind ein führendes Unternehmen in der Zerspanung und spezialisieren uns auf die Metallverarbeitung im Bereich CNC-Drehen und CNC-Fräsen. Unser Team besteht aus talentierten Fachleuten, die stets bestrebt sind, innovative Lösungen anzubieten und die Bedürfnisse unserer Kunden zu erfüllen.

**Aufgaben:**

- Aktive Kundenakquise und Pflege von Geschäftsbeziehungen
- Beratung von Kunden zu technischen Produkten und Lösungen
- Erstellung von individuellen Angeboten und Kalkulationen
- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess von der Angebotsphase bis zum Vertragsabschluss
- Teilnahme an Messen, Events und Kundenpräsentationen
- Enge Zusammenarbeit mit dem technischen Team, um Kundenanforderungen zu verstehen und maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln

**Anforderungen:**

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium im Bereich Maschinenbau oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise in der Metallverarbeitung
- Fundierte Kenntnisse in der Kalkulation von Angeboten und Projekten
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Kundenorientierung
- Reisebereitschaft

**Wir bieten:**

- Eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld
- Eigenverantwortliches Arbeiten und die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen
- Attraktives Gehaltspaket
- Kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven
- Ein motiviertes und kollegiales Team

Wenn Sie Teil unseres erfolgreichen Teams werden möchten und die Chance nutzen wollen, Ihre Fähigkeiten und Erfahrungen einzubringen, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an [h.schmidbauer@toman-gmbh.de](mailto:h.schmidbauer@toman-gmbh.de). Wir freuen uns Sie kennenzulernen.

---